

**ANALISIS KUALITAS PELAYANAN MOBILE BANKING UNTUK  
MENINGKATKAN KEPUASAN PELANGGAN MENGGUNAKAN  
METODE KANO DAN QFD BERDASARKAN DIMENSI E-SERVQUAL**

**SKRIPSI**

*Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Untuk Memperoleh Gelar Strata 1 (S1) Pada  
Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Padang*



Oleh :

**AZIZAH KOTO**

**NIM. 2019/19059142**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS NEGERI PADANG**

**2024**

UNIVERSITAS NEGERI PADANG

**ANALISIS KUALITAS PELAYANAN MOBILE BANKING  
UNTUK MENINGKATKAN KEPUASAN PELANGGAN  
MENGGUNAKAN METODE KANO DAN QFD BERDASARKAN  
DIMENSI E-SERVQUAL**



**SKRIPSI**

Diajukan Sebagai Salah Satu Persyaratan Guna Memperoleh Gelar Sarjana  
Ekonomi S1 (strata Satu) pada Program Studi Manajemen

Oleh :

AZIZAH KOTO

NIM.2019/19059142

DEPARTEMEN MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS NEGERI PADANG

2024

## SURAT PERNYATAAN

Saya yang bertandatangan dibawah ini :

Nama : Azizah Koto  
NIM/TM : 19059142/2019  
Tempat / Tanggal Lahir : Pauh Kambar, 1 April 2001  
Program studi : Manajemen  
Keahlian : Manajemen Operasi  
Fakultas : Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Alamat : Kp. Ladang, Nagari Kurai Taji Kecamatan Nan Sabaris, Kab. Padang Pariaman  
No Hp/ Telephone : 085279314496  
Judul Skripsi : Analisis Kualitas Pelayanan Mobile Banking Untuk Meningkatkan Kepuasan Pelanggan Menggunakan Metode Kano dan QFD berdasarkan Dimensi E-Servqual

Dengan ini saya menyatakan bahwa

1. Karya tulis/skripsi ini adalah hasil dan belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar akademik (sarjana) baik di UNP maupun perguruan tinggi lainnya.
2. Karya tulis/skripsi ini murni gagasan, rumusan, dan penelitian saya sendiri tanpa bantuan dari pihak manapun kecuali arahan dari tim pembimbing.
3. Pada karya tulis/skripsi ini tidak terdapat karya atau pendapat yang telah di tulis atau dipublikasikan orang lain kecuali tertulis dengan jelas di cantumkan pada daftar pustaka.
4. Karya tulis/skripsi ini Sah apabila telah ditandatangani Asli oleh tim pembimbing, tim pengujian dan Ketua Jurusan.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sungguh-sungguh dan apabila dikemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran di dalam pernyataan ini, maka saya akan bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar akademik yang telah diperoleh karena karya tulis/skripsi ini, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di perguruan tinggi.

Padang, Februari 2024  
Penulis,



Azizah Koto

NIM. 19059142

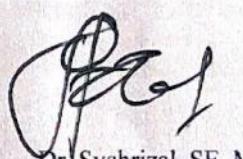
## **PERSETUJUAN PEMBIMBING**

### **ANALISIS KUALITAS PELAYANAN MOBILE BANKING UNTUK MENINGKATKAN KEPUASAN PELANGGAN MENGGUNAKAN METODE KANO DAN QFD BERDASARKAN DIMENSI E-SERVQUAL**

Nama : Azizah Koto  
NIM/TM : 19059142/2019  
Program Studi : Manajemen  
Keahlian : Manajemen Operasi  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Padang, Februari 2024

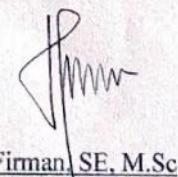
Diketahui oleh :  
Kepala Departemen Manajemen,



Dr. Syahrizal, SE, M.Si

NIP.197209021998021001

Disetujui oleh:  
Pembimbing,



Firman, SE, M.Sc

NIP.198002062003121004

## **HALAMAN PENGESAHAN**

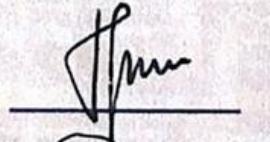
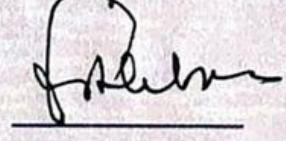
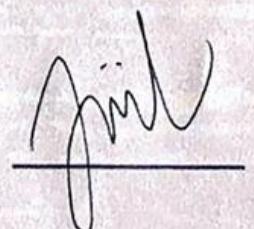
Dinyatakan Lulus Setelah Dipertahankan di Depan Tim Pengaji Skripsi  
Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Negeri  
Padang

### **ANALISIS KUALITAS PELAYANAN MOBILE BANKING UNTUK MENINGKATKAN KEPUASAN PELANGGAN MENGGUNAKAN METODE KANO DAN QFD BERDASARKAN DIMENSI E-SERVQUAL**

Nama : Azizah Koto  
NIM/TM : 19059142/2019  
Program Studi : Manajemen  
Keahlian : Operasi  
Fakultas : Ekonomi dan Bisnis

Padang, Februari 2024

#### **Tim Pengaji**

No.	Jabatan	Nama	Tanda Tangan
1	Ketua	Firman, SE, M.Sc	
2	Pengaji 1	Gesit Thabranji, SE, MT	
3	Pengaji 2	Ilham Thaib, SE, MM	

## **ABSTRAK**

**Azizah Koto (19059142) : Analisis Kualitas Pelayanan Mobile Banking Untuk Meningkatkan Kepuasan Pelanggan Menggunakan Metode Kano Dan QFD Berdasarkan Dimensi E-Servqual**

**Pembimbing : Firman, S.E, M.Sc**

Penelitian ini yang bertujuan untuk menganalisis dan mengidentifikasi atribut pelayanan pada Nagari Mobile Banking menggunakan dimensi E-Servqual, menentukan alternatif perbaikan berdasarkan analisis *gap*, dan menentukan prioritas perbaikan menggunakan QFD (*Quality Function Deployment*). Sumber data penelitian ini adalah nasabah *mobile banking* PT. Bank Nagari menggunakan data primer, dengan teknik pengumpulan data melalui Observasi dan Kuesioner.

Penelitian ini memperoleh hasil menggunakan *gap* analisis berdasarkan dimensi E-Servqual dengan nilai rata-rata tiap dimensi yaitu, *System Availability* (-0.14), *Fulfillment* (-0.14), *Responsiveness* (-0.03), *Compensation* (0.11), *Privacy* (0.13), *Efficiency* (0.14) dan *Contact* (0.16). Pengolahan data menggunakan model kano didapatkan 12 atribut pada kategori *Attractive* yang dapat meningkatkan kepuasan pelanggan, terdapat 9 atribut pada kategori *One Dimensional*, dan terdapat 3 atribut masuk kategori *Must Be*. Dan dari hasil matriks HOQ menunjukkan bahwa prioritas perbaikan yang dapat dilakukan oleh PT. Bank Nagari adalah memperbaiki prosedur layanan mobile banking.

**Kata Kunci : Kualitas Pelayanan, Mobile Banking, E-Servqual, Kano, QFD**

## ABSTRACT

**Azizah Koto (19059142) :Analysis Of Mobile Banking Service Quality to Improve Customer Satisfaction using Kano and QFD Methods Based on E-Servqual dimensions**

**Advisor : Firman, S.E, M.Sc**

*This study aims to analyze and identify service attributes in Nagari Mobile Banking using the E-Servqual dimension, determine alternative improvements based on gap analysis, and determine improvement priorities using QFD (Quality Function Deployment). The data source of this research is mobile banking customers of PT Bank Nagari using primary data, with data collection techniques through observation and questionnaires.*

*This study obtained results using gap analysis based on the E-Servqual dimension with an average value of each dimension, namely, System Availability (-0.14), Fulfillment (-0.14), Responsiveness (-0.03), Compensation (0.11), Privacy (0.13), Efficiency (0.14) and Contact (0.16). Data processing using the kano model obtained 12 attributes in the Attractive category that can increase customer satisfaction, there are 9 attributes in the One Dimensional category, and there are 3 attributes in the Must Be category. And from the results of the HOQ matrix shows that the priority of improvements that can be made by PT Bank Nagari is to improve mobile banking service procedures.*

**Keywords:** Service Quality, Mobile Banking, E-Servqual, Kano, QFD

## KATA PENGANTAR

Assalamu'alaikum Warahmatullahi Wabarakatuh

Segala puji syukur kehadiran Allah SWT berkat rahmat, dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir berupa Skripsi yang berjudul **“Analisis Kualitas Pelayanan Mobile Banking Untuk Meningkatkan Kepuasan Pelanggan Menggunakan Model Kano Dan QFD Berdasarkan Dimensi E-Servqual”**. Skripsi ini disusun sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana pada Program Studi Manajemen, Fakultas Ekonomi dan Bisnis, Universitas Negeri Padang.

Penulis menyadari dalam penyusunan skripsi ini tidak akan selesai tanpa bantuan dari berbagai pihak. Karena itu pada kesempatan ini penulis ingin mengucapkan terimakasih kepada :

1. Kedua Orang Tua dan keluarga penulis tercinta yang telah memberikan semangat yang besar serta do'a yang tulus dalam menyelesaikan skripsi ini.
2. Nenek Kundur,Bunda, Papa, Metek Hermanto, Uncu Irwan, kak ayu, Ante Nila, apak Sap, dan seluruh Keluarga Besar Kundur Family yang selalu memberikan support dan bantuan baik secara finansial maupun secara batin selama proses perkuliahan hingga saat ini.
3. Bapak Prof. Prengki Susanto,SE, M.Sc., Ph.D. selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Negeri Padang
4. Bapak Dr. Syahrizal, SE, M.Si selaku Ka. Prodi Manajemen yang telah memberikan penulis kesempatan untuk menyelesaikan Tugas akhir ini.

5. Bapak Firman S.E, M.Sc selaku dosen pembimbing Tugas akhir yang telah membimbing, memberi motivasi bagi penulis dalam menyelesaikan penelitian ini.
6. Bapak Gesit Thabranji, S.E, M.T dan ibu Khairen Niza Mefid,S.Kom, MTI, selaku dosen yang memotivasi penulis agar dapat segera menyelesaikan pendidikan.
7. Kepada Saudari penulis yaitu Kak Aulia, Fauziah dan Zahara, terimakasih sudah banyak membantu menjadi penenang dan penghibur saat penulis dalam masa penyesuaian, terimakasih telah membantu dan terus mensupport penulis hingga saat ini.
8. Kepada Pres Megari terimakasih telah membersamai penulis di semester akhir, serta ikut berkontribusi banyak dalam penulisan skripsi ini, meluangkan tenaga, pikiran, maupun moril kepada penulis dan senantiasa sabar menghadapi penulis. Terimakasih telah menjadi bagian dari perjalanan penulis hingga saat ini, semoga kedepannya dapat selalu membersamai penulis hingga dapat meraih semua cita-cita penulis, semoga dapat sama-sama memperbaiki apa yang kemarin dirasa kurang, tetaplah memiliki jalan pemikiran yang jarang dimiliki oleh manusia lain.
9. Keluarga KKN Tematik Proklim Lintau Buo Utara, yang juga banyak memberikan dukungan dan semangat kepada penulis hingga dapat menyelesaikan skripsi.

10. Tidak lupa kepada rekan seperjuangan saya pada konsentrasi Manajemen Operasi 2019, Ghanda, Rifa, Arief, Randy, Mardaleni, Awan, Zul Mahendra, Bimantara.

## DAFTAR ISI

<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>xi</b>
<b>DAFTAR TABEL.....</b>	<b>xii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xiii</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
A. <b>Latar Belakang.....</b>	<b>1</b>
B. <b>Rumusan Masalah.....</b>	<b>4</b>
C. <b>Tujuan Penelitian .....</b>	<b>4</b>
D. <b>Batasan Penelitian .....</b>	<b>5</b>
<b>BAB II KAJIAN PUSTAKA .....</b>	<b>6</b>
A. <b>Kajian Teori.....</b>	<b>6</b>
1. <b>Pelayanan Jasa .....</b>	<b>6</b>
2. <b>Layanan Perbankan .....</b>	<b>7</b>
3. <b>Metode Servqual.....</b>	<b>8</b>
4. <b>Metode E-Servqual.....</b>	<b>11</b>
5. <b>Model Kano .....</b>	<b>12</b>
6. <b>Metode QFD ( <i>Quality Function Deployment</i> ) .....</b>	<b>15</b>
B. <b>Penelitian Yang Relevan .....</b>	<b>17</b>
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>21</b>
A. <b>Jenis Penelitian .....</b>	<b>21</b>
B. <b>Definisi Operasional dan Variabel Penelitian .....</b>	<b>21</b>
C. <b>Populasi dan Sampel .....</b>	<b>22</b>
D. <b>Instrumen dan Teknik Pengumpulan Data .....</b>	<b>24</b>
E. <b>Teknik Analisis dan Pengolahan Data .....</b>	<b>29</b>
F. <b>Alur Proses Penelitian .....</b>	<b>34</b>
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN.....</b>	<b>37</b>
A. <b>Gambaran Umum Objek Penelitian .....</b>	<b>37</b>
1. <b>Sejarah PT. Bank Nagari.....</b>	<b>37</b>

2. Visi dan Misi Perusahaan .....	38
3. Logo Perusahaan .....	39
<b>B. Pengolahan Data.....</b>	<b>41</b>
1. Uji Validitas dan Reliabilitas.....	41
2. Karakteristik Responden.....	43
3. Pengukuran E-Servqual.....	46
4. Model Kano .....	49
5. Integrasi E-Servqual dengan Kano .....	52
6. <i>Quality Function Deployment (QFD)</i> .....	54
<b>D. Pembahasan .....</b>	<b>69</b>
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>79</b>
A. Kesimpulan .....	79
B. Saran .....	81
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>83</b>

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 1. Mode Gap Servqual.....	9
Gambar 2. House of Quality .....	17
Gambar 4. Alur Proses Penelitian .....	36
Gambar 5. Logo PT. Bank Nagari .....	40

## DAFTAR TABEL

Tabel 1. Evaluasi Kano Model terhadap Kebutuhan Pelanggan .....	14
Tabel 2. Penelitian Terdahulu .....	17
Tabel 3. Definisi Operasional Penelitian .....	21
Tabel 4. Atribut Dimensi E-Servqual Mobile Banking .....	25
Tabel 5. Skala Likert .....	27
Tabel 6. Uji Validitas Kepentingan.....	42
Tabel 7. Uji Reliabilitas Kepentingan.....	42
Tabel 8. Uji Validitas Kinerja .....	42
Tabel 9. Uji Reliabilitas Kinerja .....	42
Tabel 10. Responden Berdasarkan Umur.....	44
Tabel 11. Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	44
Tabel 12. Responden Berdasarkan Pendidikan .....	45
Tabel 13. Responden Berdasarkan Jenis Pekerjaan .....	45
Tabel 14. Responden Berdasarkan Penghasilan Perbulan .....	46
Tabel 15. Skala Pengukuran.....	47
Tabel 16. Gap Score.....	48
Tabel 17. Evaluasi Model Kano.....	49
Tabel 18. Hasil Data Nilai dan Kategori Kano .....	51
Tabel 19. Integrasi E-Servqual dan Kano .....	53
Tabel 20. Nilai Tingkat Kepentingan.....	56
Tabel 21. Tingkat Kepentingan Atribut Pelayanan Nagari Mobile Banking .....	56
Tabel 22. Customer Satisfaction Score (CSS) .....	57
Tabel 23. Hubungan Keeratan.....	61
Tabel 24. Pola Hubungan Customer Requirement dan Technical Requiremnt ...	62
Tabel 25. Pembobotan Hubungan Atribut Pelayanan .....	63
Tabel 26. Nilai Bobot Respon Teknikal.....	65
Tabel 27.Hubungan Antara Setiap Kebutuhan Teknis.....	67
Tabel 28. House of Quality .....	68

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1. Kuesioner Penelitian.....	86
Lampiran 2. Hasil Data Kuesioner Kepentingan Responden Terhadap Atribut-Atribut Pelayanan Mobile Banking PT. Bank Nagari.....	96
Lampiran 3. Hasil Data Kuesioner Kinerja Responden Terhadap Atribut-Atribut Pelayanan Mobile Banking PT. Bank Nagari .....	97
Lampiran 4. Hasil Analisis Kuesioner Kano.....	99
Lampiran 5. Rekapitulasi data Validasi dan Reliabel kuesioner E-Servqual Kepentingan .....	101
Lampiran 6. Hasil SPSS Tingkat Kepentingan .....	102
Lampiran 7. Data Rekapitulasi Uji Validitas dan Reliabel Kuesioner E-Servqual Kinerja.....	103
Lampiran 8. Hasil SPSS Tingkat Kinerja .....	104
Lampiran 9. Data Rekapitulasi kuesioner Tingkat Kepentingan .....	105
Lampiran 10. Data Kuesioner Tingkat Kinerja.....	110
Lampiran 11. Rekap Data Kuesioner Kano Functional .....	115
Lampiran 12. Rekap data kuesioner Kano dysfunctional .....	120
Lampiran 13. Rekap Data Hasil Kuesioner Kano .....	125
Lampiran 14. House of Quality.....	130

## **BAB I**

### **PENDAHULUAN**

#### **A. Latar Belakang**

Pada saat ini inovasi teknologi mengalami perkembangan yang sangat pesat dimana semua menggunakan teknologi serba digital. Dengan inovasi ini, industri jasa khususnya perbankan menghadapi revolusi dalam menjangkau nasabahnya. Apalagi pertumbuhan jumlah ponsel pintar dan kemajuan teknologi saat ini. Sektor perbankan telah memanfaatkan pertumbuhan ini secara maksimal. Bank telah mendapatkan manfaat dari perkembangan teknologi tersebut, dimana perbankan meluncurkan layanan media transaksi berbasis teknologi informasi yaitu Mobile Banking, yang dimana produk mobile banking tersebut merupakan tambahan bagi pelanggan yang sudah memiliki rekening bank.

Mobile Banking (M-Banking) merupakan bentuk perbankan elektronik, yaitu dimana pelanggan dapat memanfaatkan pelayanan perbankan seperti melakukan pembayaran tagihan, bertansaksi, tanpa harus ke ATM. Melalui *Mobile Banking* tersebut nasabah dapat melakukan atau mengakses ke berbagai aktivitas perbankan dari mana saja dan kapan saja dengan biaya penanganan yang lebih rendah. Dengan adanya layanan mobile banking diharapkan dapat memberikan kemudahan dan manfaat bagi para nasabah dalam melakukan akses ke bank tanpa harus datang langsung ke bank (Kurniawati et al., 2017).

Perkembangan teknologi yang semakin canggih dan semakin cepat dari tahun ketahun dalam dunia perbankan khususnya dalam aplikasi mobile banking, yang menimbulkan persaingan yang ketat diantara layanan aplikasi mobile banking tersebut. Hal ini disebabkan karena masing-masing perusahaan selalu memunculkan layanan terbaru yang memiliki keunggulan dari layanan sebelumnya.

PT. Bank Nagari yang berkantor pusat di Jl. Pemuda No.20 Kota Padang-Sumatera Barat merupakan satu-satu nya bank milik pemerintah daerah Sumatera Barat yang bertujuan untuk meningkatkan perekonomian masyarakat khusunya di Sumareta Barat. Bank Nagari tidak melewatkkan kesempatan untuk mengikuti perkembangan teknologi berbasis digital yang di sebut dengan Nagari Mobile Banking

Penawaran layanan perbankan melalui mobile banking sebenarnya sudah banyak dilakukan di media-media elektronik maupun dengan menawarkan secara langsung kepada nasabah pada saat pembuatan rekening tabungan, namun belum banyak nasabah yang menggunakan mobile banking dalam melakukan transaksi keuangannya. Hal tersebut disebabkan terdapat beberapa kendala seperti kurangnya pengetahuan akan kemudahan dan manfaat penggunaan layanan mobile banking serta banyaknya nasabah lebih menyukai untuk menggunakan transaksi secara manual dengan datang langsung ke bank untuk mengantri. Namun disisi lain pihak perbankan juga perlu memperhatikan kepuasan pengguna mobile banking agar pelanggan tetap terus menggunakan. Kualitas layanan mobile banking yang diberikan sangat berpengaruh terhadap kepuasan pelanggan di indonesia.

Berdasarkan data yang diinformasikan di situs aplikasi nagari Mobile Banking terdapat kendala dari pengguna aplikasi Nagari Mobile Banking, di kutip dari ulasan yang ditulis oleh monalisara bahwa, pada aplikasi mobile banking tidak ada keterangan uang masuk dan uang keluar. Selain itu Alfat09 juga menulis ulasan bahwa tidak dapat memproses login untuk pengguna baru. Penggunaan Nagari mobile banking juga sering terjadi kendala oleh pengguna IOS. Selain itu Penilaian dari pengguna aplikasi yaitu sebesar 3,2/5 dari sebanyak 337 pengguna yang memberikan penilaian. Oleh karena itu Masalah kualitas merupakan suatu hal yang sangat dapat mempengaruhi suatu perusahaan ketika dipandang oleh masyarakat atau konsumen untuk menentukan layak tidaknya perusahaan tersebut dalam memenuhi kebutuhan konsumen sehingga kualitas sumber daya manusia dan kualitas fasilitas pendukung ditingkatkan agar dapat memenuhi kebutuhan konsumen serta tercapainya tujuan pelayanan jasa yang lebih baik untuk masa depannya.

Berdasarkan fenomena tersebut, penelitian ini bertujuan untuk mengklasifikasi atribut-atribut pelayanan pada *Nagari Mobile Banking* menggunakan dimensi *E-Servqual*, prioritas peningkatan kualitas mobile banking dan mengklasifikasikan fasilitas dan layanan mobile banking yang diukur dengan menggunakan dua metode yaitu dengan integrasi konsep E-Servqual yang dilanjutkan dengan Kano, yang kedua metode tersebut dibawa kedalam *Quality Function Deployment* (QFD). Penelitian ini difokuskan pada salah satu Bank di Indonesia yang merupakan Badan Usaha Milik Daerah (BUMD) Provinsi Sumatera Barat. Maka dari itu, Makalah ini membahas fokus mengenai peningkatan kualitas

pelayanan *Mobile Banking* menggunakan Metode Kano dan dibawa kedalam *Quality Function Deployment* (QFD) berdasarkan dimensi E-Servqual.

Metode Kano merupakan metode yang bertujuan untuk mengkategorikan atribut-atribut produk atau jasa agar mampu memuaskan kebutuhan pelanggan. Setelah mengetahui pengkategorian atribut baik yang akan digunakan E-Servqual dengan Kano, tahap terakhir yaitu memasukan kedalam QFD. *Quality Function Deployment* (QFD) merupakan metode yang digunakan oleh tim pengembangan untuk membuat perencanaan produk ataupun jasa yang dilakukan oleh tim pengembangan dengan mencari keinginan dan kebutuhan pelanggan lalu mengevaluasi usaha-usaha untuk mencapai tujuan tersebut, baik pengembangan produk maupun jasa, yang dilakukan secara sistematis untuk memenuhi kebutuhan pelanggan.

## B. Rumusan Masalah

Berdasarkan dari uraian di atas, permasalahan yang dapat diidentifikasi yaitu :

- a. Apa saja atribut-atribut dalam pengukuran kepuasan pelanggan akan menjadi prioritas peningkatan kualitas pelayanan Nagari Mobile Banking ?
- b. Bagaimana usulan perbaikan yang diberikan untuk meningkatkan kualitas pelayanan pada Nagari Mobile Banking ?

## C. Tujuan Penelitian

Tujuan Penelitian ini adalah sebagai berikut :

- a. Mengklasifikasi atribut-atribut pelayanan pada Nagari Mobile Banking berdasarkan dimensi E-servqual.

- b. Menentukan alternatif perbaikan berdasarkan hasil analisa E-Servqual, Kano dan *Quality Function Deployment* (QFD)

#### **D. Batasan Penelitian**

Terdapat beberapa batasan penelitian yang diteliti agar persalahannya tidak meluas sebagai berikut:

1. Penelitian ini difokuskan terhadap kualitas pelayanan *Mobile Banking* yang di berikan kepada nasabah yang menggunakan Nagari *Mobile Banking*.
2. Dimensi kualitas yang digunakan dalam E-Servqual adalah : *Fulfillment, Responsiveness, Compensation, Efficiency, System Availability, Privacy, Contact.*
3. Analisis permasalahan dengan menggunakan Integrasi Konsep E-Servqual yang dilanjutkan dengan Kano yang dimasukkan kedalam QFD (*Quality Function Deployment*)
4. Penggunaan *Quality Function Deployment* yang digunakan pada pembentukan *House Of Quality* dan penentuan perbaikan.