PROMOSI COFFEE TUBRUK BAMBOO

KARYA AKHIR

Diajukan Kepada Universitas Negeri Padang Untuk Memenuhi Salah Satu Persyaratan dalam Menyelesaikan Program Sarjana Desain Komunikasi Visual



Oleh:

Fajri Muhammad 17027013/2017

Dosen Pembimbing:

San Ahdi, S.Sn, M.Ds.

PROGRAM STUDI DESAIN KOMUNIKASI VISUAL
JURUSAN SENI RUPA
FAKULTAS BAHASA DAN SENI
UNIVERSITAS NEGERI PADANG
2023

HALAMAN PERSETUJUAN KARYA AKHIR PROMOSI COFFEE TUBRUK BAMBOO

Nama : Fajri Muhammad

NIM : 17027013

Proram Studi : Desain Komunikasi Visual

Fakultas : Bahasa dan Seni

Padang, 15 Agustus 2023

Disetujui untuk Ujian:

Pembimbing

San Ahdi, S.Sn, M.Ds.

NIP. 19791216.200812.1.004

Diketahui Oleh:

Kepala Departemen Seni Rupa

Eliya Febriyeni, S.Pd, M.Sn.

NIP. 19830201.200912.2.001

HALAMAN PENGESAHAN

Dinyatakan lulus setelah dipertahankan di depan Tim Penguji Karya Akhir

Departemen Seni Rupa, Fakultas Bahasa dan Seni

Universitas Negeri Padang

Judul

: Promosi Coffee Tubruk Bamboo

NIM

: 17027013

Program Studi

: Desain Komunikasi Visual

Departemen

: Seni Rupa

Fakultas

: Bahasa dan Seni

Padang, 22 Agustus 2023

Tim Penguji

Nama/NIP

Ketua

: San Ahdi, S.Sn, M.Ds. NIP. 19791216.200812.1.004

Anggota

: Dr. Jupriani, M.Sn.

NIP. 19631008.199003.2.003

Dini Faisal, M.Sn.

NIP. 19840909.201404.2.003

Tanda Tangan

1

3. Inful

Menyetujui Kepala Departemen Sepi Rupa

Eliya Febriyeni, S.Pd, M.Sn. NIP. 19830201.200912.2.001

SURAT PERNYATAAN

Dengan ini saya menyatakan bahwa:

Carya tulis saya,				
Promosi	Coffee	Tubrok	Banboo	

adalah asli dan belum pernah diajukan untuk mendapatkan gelar akademik, baik di Universitas Negeri Padang maupun di Perguruan Tinggi lainya.

- Karya tulis ini murni gagasan,pemikiran, dan rumusan saya sendiri, tanpa bantuan tidak sah dari pihak lain, kecuali arahan Tim Pembimbing.
- 3. Di dalam karya tulis ini tidak terdapat hasil karya atau pendapat yang telah ditulis atau di publikasikan orang lain, kecuali dikutip secara tertulis dengan jelas dan dicantumkan sebagai acuan di dalam naskah saya dengan disebutkan nama penggarangnya dan dicantumkan pada daftar pustaka.
- 4. Pernyataan ini saya buat dengan sesungguhnya, dan apabila di kemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran, saya bersedia menerima saksi akademik berupa pencabutan gelar yang telah sayaperoleh karena karya tulis ini, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma dan ketentuan hukum yang berlaku.

Padang, 11 agusts 7023

Bagaakkasooooo

NIM. 17027018

PROMOSI COFFEE TUBRUK BAMBOO

ABSTRAK

Coffee Tubruk Bamboo merupakan kopi yang berlokasi di kota Padang

dengan owner Rizky Afrizal Candra. Coffee ini belum memiliki identitas, maka dari

itu dirancanglah sebuah identitas berupa logo dengan warna dan tipografi yang

mewakili konsep sebelumnya agar mudah diingat oleh konsumen maupun calon

konsumennya yang bertujuan menentukan elemen visual yang berbeda dari

competitor untuk mendapatkan citra Coffee Tubruk Bamboo yang khas di mata

khalayak sasaran.

Metode analisa yang digunakan untuk perancangan promosi Coffee Tubruk

Bamboo ini adalah analisis 5W+1H (what, who, where, when, why dan how) untuk

menemukan solusi dan masalah yang dihadapi. Proses perancangan dimulai dari

observasi dan wawancara dengan owner Coffee Tubruk Bamboo untuk

mendapatkan data-data yang diperlukan dalam perancangan promosi. Metode

perancangan penulis menggunakan metode Glass Box agar bisa menciptakan

promosi yang efektif, efesien, dan menarik. Media utamanya berupa poster dan

media pendukung berupa packaging, X-banner, kartu nama, totabage, stiker, video

promosi dan baju kaos sablon.

Kata Kunci: Coffee Tubruk Bamboo, Poster.

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat dan rahmat-Nyalah sehingga penulis dapat menyelesaikan proposal karya akhir yang berjudul "**Promosi** *Coffee* **Tubruk** *Bamboo*" tetap pada waktunya.

Pada kesempatan ini, penulis hendak menyampaikan terimakasih kepada semua pihak yang telah memberikan dukungan moril maupun materil sehingga proposal perancangan karya akhir ini dapat selesai. Ucapan terimakasih ini penulis tujukan kepada Bapak San Ahdi, S.Sn, M.Ds. selaku dosen pembimbing yang telah memberikan bimbingan.

Meskipun telah berusaha menyelesaikan proposal perancangan karya akhir ini sebaik mungkin, penulis menyadari bahwa proposal ini masih ada kekurangan. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari para pembaca guna menyempurnakan segala kekurangan dalam penyusunan proposal perancangan karya akhir ini.

Akhir kata, penulis berharap semoga proposal perancangan ini berguna bagi para pembaca dan pihak-pihak lain yang berkepentingan.

Padang, 14 Agustus 2023

Fajri Muhammad

DAFTAR ISI

		Hal
Prom	osi Coffee Tubruk Bamboo	1
Karya	a Akhir	1
Prom	osi Coffee Tubruk Bamboo	2
Kata	Pengantar	6
Bab l	I PENDAHULUAN	9
A.	Latar Belakang Masalah	9
B.	Batasan Masalah	12
C.	Rumusan Masalah	12
D.	Orisinalitas	12
E.	Tujuan Perancangan	12
F.	Identifikasi Masalah	13
G.	Manfaat Perancangan	13
BAB	II KAJIAN PUSTAKA	15
A.	Kajian Praksis	
	1. Data Verbal	
	a. Coffee Tubruk Bamboo	15
	2. Data Visual	17
B.	Kajian Teoritis	20
	1) Sejarah Promosi Produk	20
	2) Pengertian Promosi	22
	3) Fungsi Promosi	23
	4) Sasaran Promosi dan Konsep AIDA	23
	5) Bauran Promosi	25
	6) Promosi Penjualan	28
	7) Promosi di Era Digitalisasi	29
	8) Typografi	30
	9) Teori Poster	31
	d. Teori Layout	44
C.	Karya Relevan	45
D.	Kerangka Konseptual	48

BAB III METODE PERANCANGAN	49
A. Metode Perancangan	49
B. Metode Pengumpulan Data	52
1. Data Primer	52
2. Data Sekunder	53
C. Metode Analisis Data	54
1. Kekuatan (Strenght)	54
2. Kelemahan (Weakness)	55
3. Peluang (Opportunity)	55
4. Ancaman (Threat)	55
D. Pendekatan Kreatif	55
1. Geografis	56
2. Demografis	56
3. Psikografis	56
5. Program Kreatif	57
E. Media Utama dan Media Pendukung	58
Media Utama Sebagai Identitas	58
2. Media Pendukung	58
A. Jadwal Kerja	61
BAB IV PERANCANGAN VISUAL	62
A. Layout Media Utama	77
B. Layout Media Pendukung	82
C. Final Desain Media Utama	99
D. Final Desain Media Pendukung	100
BAB V PENUTUP	105
A. Kesimpulan	105
B. Saran	106

BAB I PENDAHULUAN

A. Latar Belakang Masalah

Kopi adalah jenis minuman seduh yang sudah dikenal sejak zaman dahulu. Kopi biasanya menjadi minuman wajib bagi para orang tua, kini kopi juga sudah menjadi minuman favorit kaum muda. Saat ini, banyak ditemui kafe–kafe yang menjadi tempat nongkrong kaum muda dengan menu andalan ice coffee, Latte, Cappuccino, v60 dan berbagai minuman olahan kopi lainnya. Kedai kopi ini sepertinya berlomba untuk menawarkan cita rasa kopi khas Indonesia dari berbagai daerah yang ada. Beberapa kopi yang terkenal diantaranya kopi Gayo, kopi Mandailing, kopi Situjuah, kopi Buyuang Sago, dan kopi Toraja Sapan.

Coffee Tubruk Bamboo Salah satu usaha kalangan Home Industri yang berlokasi di Kota Padang, Provinsi Sumatera Barat. Usaha tersebut di pimpin oleh owner yang bernama Rizky Afrizal Candra, usaha ini memiliki ciri khas yang berbeda dari biji kopi arabica yang nikmat dan aromanya yang harum dan dikemas dengan alat-alat yang sederhana tetapi menarik, usaha ini berjalan awal tahun 2021 hingga sampai saat ini.

Berdasarkan hasil wawancara dari Rizky Afrizal Candra selaku owner, usaha ini awalnya dikarenakan dulu *owner* pernah bekerja di salah satu kafe kopi dan menjadi *Barista*, dan alasanya juga membangun usaha ini karena Rizky (*owner*) ingin menjadi pengusaha, agar bisa membuka lapangan kerja

bagi masyarakat umum, pada *Coffee* Tubruk *Bamboo* masih minimnya kekuatan dari promosi berdampak kepada perkembangan usaha tersebut, saat wawancara disampaikan bahwa terdapat kurang nya pesan yang terkandung dalam usaha saat ini. *Coffee* Tubruk *Bamboo* memiliki cita rasa yang nikmat karena dipilih dari biji kopi pilihan, berbeda dari kopi bubuk biasa yang dijual di pasar atau warung- warung.

Berdasarkan hasil observasi dan wawancara dari salah satu konsumen di *Coffee* Tubruk *Bamboo* yang bernama Edo Febri Kurnia 22 tahun pada tanggal 23 Maret 2022, penulis mendapatkan hasil bahwa *Coffee* Tubruk *Bamboo* sebagai sebuah usaha kopi memiliki rasa yang nikmat. Menurut Rizky Afrizal Candra, Owner *Coffee* Tubruk *Bamboo* pada 23 Maret 2022, 85% konsumen nya berasal dari pedagang *coffee* warung-warung kecil, penjualan *Coffee* Tubruk *Bamboo* berkisar 4-5 Kg/hari dan ini sudah berjalan hamper 2 tahun. Menurut Rizky (*owner*) seharusnya *coffee* nya tidak hanya dikhususkan pada warung kecil, melainkan juga harus lebih dipromosikan ke sektor perhotelan maupun instansi pemerintahan.

Penerapan konsep usahanya ini juga dilakukan agar terintegrasi dengan sektor kepariwisataan, sehingga pengunjung yang berwisata di kota Padang akan tertarik untuk membeli *Coffee* Tubruk *Bamboo* dengan mencicipi produk *Coffee* Tubruk *Bamboo* itu sendiri. Tetapi *Coffee* tersebut belum dipromosikan secara luas dikarenakan usaha tersebut baru buka pada awal tahun 2021, hal ini membuat *Coffee* Tubruk *Bamboo* belum dikenal oleh masyarakat luas.

Coffee Tubruk Bamboo menyajikan kopi harum dan nikmat yang khas sehingga tidak heran jika usaha ini sekarang sudah mempunyai strategi sendiri dalam menarik calon konsumennya. Keunggulan dari Coffee Tubruk Bamboo ini menawarkan produk kopi arabica pilihan yang berkualitas melalui wawancara konsumen Edo Febri Kurnia 22 tahun yang beralamat di Padang. Melalui wawancara tersebut dapat di simpulkan bahwa Coffee Tubruk Bamboo masih memiliki beberapa kekurangan dari promosi yang ada di usaha tersebut. Dengan melihat kondisi yang demikian penulis mencoba untuk merancang promosi serta menentukan media promosi yang efektif untuk mempromosikan Coffee Tubruk Bamboo yang khas di mata khalayak sasaran.

Menyadari bahwa cakupan media promosi belum dikembangkan, maka penulis melakukan perancangan media promosi (*promotion media*) tersebut sesuai dengan bidang akademik Desain Komuniasi Visual. Melalui perancangan ini diharapkan *Coffee* Tubruk *Bamboo* dapat memiliki pengaplikasian media promosi dan video promosi *highlight* yang mampu meningkatkan *brandloyalty*-nya.

Alasan penulis memilih *Coffee* Tubruk *Bamboo* melihat besarnya potensi yang dapat dikembangkan agar bisa meningkatkan penghargaan merk dan citra merk positif di benak masyarakat ". Berdasarkan penjelasan tersebut, diperlukan sebuah solusi agar nantinya dapat membantu *Coffee* Tubruk *Bamboo* dalam keberadaannya di tengah masyarakat khususnya Kota Padang, dari penjelasan tersebut maka penulis mencoba menentukan sebuah solusi

"PROMOSI COFFEE TUBRUK BAMBOO"

B. Batasan Masalah

Berdasarkan indentifikasi masalah yang telah dikemukakan di atas, maka perlu diatasi masalah perancangan promosi *Coffee* Tubruk *Bamboo* dengan poster yang efektif sehingga dikenal dan diingat oleh target audience.

C. Rumusan Masalah

Dari batasan masalah maka penulis mencoba merumuskan masalah yaitu bagaimana perancangan promosi *Coffee* Tubruk *Bamboo* dengan poster yang efektif untuk mendapatkan citra *Coffee* Tubruk *Bamboo* yang khas di mata khalayak sasaran.

D. Orisinalitas

Dalam merancang promosi (*promotion*) penulis akan mengangkat permasalahan baru yang belum pernah dibuat sebelumnya dan dibuat dengan gaya sebagai kekuatan sekaligus menjadi pembeda terhadap kompetitor, sehingga jauh dari penduplikasian atau penjiplakan.

E. Tujuan Perancangan

Adapun tujuan dari perancangan promosi *Coffee* Tubruk *Bamboo* adalah merancang poster sebagai promosi, menentukan elemen visual yang berbeda dari kompetitor lain untuk mendapatkan citra *Coffee* Tubruk *Bamboo* yang khas di mata khalayak sasaran, mendesain beberapa media pendukung seperti *packaging*, *X-banner*, *Totabage*, stiker, video promosi *highlight*, kartu nama, dan kaos oblong.

F. Identifikasi Masalah

Berdasarkan latar belakang masalah yang telah dikemukakan di atas, masalah yang diidentifikasikan sebagai berikut:

- 1. Belum adanya promosi yang efektif untuk mempromosikan *Coffee* Tubruk *Bamboo*.
- 2. Belum adanya poster Coffee Tubruk Bamboo.
- 3. Packaging yang masih belum efisien pada produk Coffee Tubruk Bamboo.
- 4. Angka penjualan *Coffee* Tubruk *Bamboo* yang masih rendah.

G. Manfaat Perancangan

Berdasarkan permasalahan dan fokus perancangan yang telah dikemukakan, diharapkan perancangan ini mempunyai kegunaan dan manfaat untuk:

1. Mahasiswa

Manfaat yang didapat untuk mahasiswa adalah mendapatkan ilmu yang dipelajari dalam pembuatan promosi sehingga memiliki pengalaman yang baik untuk kedepannya dalam dunia bekerja. Mahasiswa dapat mengetahui alur dan proses kerja seorang *Graphic Designer* dalam perancangan poster dan kemasan produk.

2. Universitas Negeri Padang

Memberikan sumbangan tulisan kepada Universitas Negeri Padang mengenai perancangan desain media promosi sehingga dapat dijadikan sebagai bahan referensi yang dapat menambah ilmu pengetahuan khususnya Desain Komunikasi Visual.

3. Coffee Tubruk Bamboo

Sebagai identitas yang nantinya bermanfaat meningkatkan *brandloyality* dan juga sebagai media promosi terhadap *Coffee* Tubruk *Bamboo*.