

**ANALISIS PELUANG KREDIT LANCAR  
STUDI KASUS: PT. PEGADAIAN AREA PADANG**

**SKRIPSI**

*Diajukan Sebagai Salah Satu Syarat Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi  
Strata Satu (S1) Pada Program Studi Ekonomi Pembangunan  
Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Padang*



**Oleh:**

**FAHMI AGUSMAN**

**NIM: 18060096**

**PROGRAM STUDI EKONOMI PEMBANGUNAN**

**JURUSAN ILMU EKONOMI**

**FAKULTAS EKONOMI**

**UNIVERSITAS NEGERI PADANG**

**2022**

**LEMBARAN PENGESAHAN SKRIPSI**

**ANALISIS PELUANG KREDIT LANCAR STUDI KASUS: PT.  
PEGADAIAN AREA PADANG**

Nama : Fahmi Agusman

NIM/TM : 18060096/2018

Keahlian : Ekonomi Moneter

Jurusan : Ilmu Ekonomi

Fakultas : Ekonomi

Padang, Juli 2022

Mengetahui,

Kepala Departemen Ilmu Ekonomi



Melt Roza Adry, S.E., M.E  
NIP. 19830505 200604 2 001

Disetujui dan Disahkan Oleh:

Pembimbing



Dr. Joan Marta, S.E., M.Si  
NIP. 19830628 200812 1 001

**HALAMAN PENGESAHAN LULUS UJIAN SKRIPSI**




*Dinyatakan Lulus Setelah Dipertahankan di Depan Tim Penguji Skripsi  
Jurusan Ilmu Ekonomi Fakultas Ekonomi  
Universitas Negeri Padang*

**ANALISIS PELUANG KREDIT LANCAR STUDI KASUS: PT.  
PEGADAIAN AREA PADANG**

**Nama** : Fahmi Agusman  
**NIM/TM** : 18060096/2018  
**Jurusan** : Ilmu Ekonomi  
**Keahlian** : Ekonomi Moneter  
**Fakultas** : Ekonomi

**Padang, Juli 2022**

Tim Penguji :

<b>No</b>	<b>Jabatan</b>	<b>Nama</b>	<b>Tanda Tangan</b>
1	Ketua	: Dr. Joan Marta, S.E, M.Si	1. 
2	Anggota	: Dewi Zaini Putri, S.E, MM	2. 
3	Anggota	: Dr. Doni Satria, S.E, MSE	3. 

## SURAT PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Fahmi Agusman  
Nim/Th. Masuk : 18060096/2018  
Tempat/ Tanggal Lahir : Sikabu/ 23 Oktober 1999  
Jurusan : Ilmu Ekonomi  
Keahlian : Ekonomi Moneter  
Fakultas : Ekonomi  
Alamat : Palak Pisang Sikabu Lubuk Alung  
No.Hp/Telephone : 082285647189  
Judul Skripsi : Analisis Peluang Kredit Lancar Studi kasus: PT.  
Pegadaian Area Padang

Dengan ini menyatakan bahwa :

1. Karya tulis/skripsi saya ini adalah asli dan belum pernah diajukan untuk memperoleh gelar akademik (sarjana) baik di UNP maupun di Perguruan Tinggi lainnya.
2. Karya tulis/skripsi ini murni gagasan, rumusan dan pemikiran saya sendiri tanpa bantuan pihak lain, kecuali arahan dari tim pembimbing.
3. Pada karya tulis/skripsi ini tidak terdapat karya atau pendapat orang lain yang telah ditulis atau dipublikasikan kecuali tertulis jelas dicantumkan dalam daftar pustaka.
4. Karya tulis/skripsi ini **Sah** apabila telah ditandatangani asli oleh tim pembimbing, tim penguji dan ketua program studi.

Demikianlah pernyataan ini saya buat dengan sungguh-sungguh dan apabila dikemudian hari terdapat penyimpangan dan ketidakbenaran didalam pernyataan ini, maka saya bersedia menerima sanksi akademik berupa pencabutan gelar akademik yang telah diperoleh karena karya tulis/skripsi ini, serta sanksi lainnya sesuai dengan norma yang berlaku di perguruan tinggi.

Padang, 17 Mei 2022



**Fahmi Agusman**  
NIM 18060096

## ABSTRAK

**Fahmi Agusman (18060096): Analisis Peluang Kredit Lancar Studi Kasus: PT. Pegadaian Area Padang. Skripsi Ilmu Ekonomi Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Padang. Dibawah Bimbingan Bapak Dr. Joan Marta S.E, M.Si**

Abstrak: Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui bagaimana pengaruh dari Karakteristik Nasabah, Karakteristik Usaha, dan Karakteristik Kredit terhadap Kredit Lancar di PT. Pegadaian Area Padang. Faktor-faktor yang digunakan adalah karakteristik nasabah (jenis kelamin, usia, pendidikan, status perkawinan, dan jumlah tanggungan), karakteristik usaha (bidang usaha, kepemilikan tempat usaha, lama usaha, dan pendapatan), dan karakteristik kredit (nilai pinjaman, produk, dan rasio cicil). Penelitian ini menggunakan metode analisis regresi logistik. Hasil temuan menunjukkan bahwa variabel bidang usaha dagang, nilai pinjaman, produk Flexi, dan rasio cicil memiliki pengaruh yang signifikan terhadap peluang kredit lancar seorang nasabah di PT. Pegadaian Area Padang. Sedangkan variabel jenis kelamin, usia, pendidikan, status perkawinan, jumlah tanggungan, kepemilikan tempat usaha, lama usaha, dan pendapatan tidak memiliki pengaruh yang signifikan terhadap peluang kredit lancar seorang nasabah di PT. Pegadaian Area Padang.

Kata Kunci: Kredit Lancar, Karakteristik Nasabah, Karakteristik Usaha, dan Karakteristik Kredit

## KATA PENGANTAR

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

*Alhamdulillahirobbil'alamin*, puji syukur kehadiran Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis mampu menyelesaikan proposal penelitian dengan judul “Analisis Peluang Kredit Lancar Studi Kasus: PT. Pegadaian Area Padang” yang merupakan salah satu syarat untuk memperoleh gelar Strata Satu (S1) Ekonomi Pembangunan fakultas Ekonomi di Universitas Negeri Padang.

Dalam proses pembelajaran yang penulis alami selama ini memberikan kesan dan makna mendalam bahwa ilmu dan pengetahuan yang dimiliki penulis masih sangat terbatas. Bimbingan dan bantuan serta saran dari berbagai pihak yang diperoleh penulis dapat mempermudah dalam proses pembelajaran ini. Untuk itu dengan segala kerendahan hati, penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada:

1. Teristimewa dan terhormat kepada Orang Tua dan Keluarga tercinta yang telah memberikan cinta dan kasih sayang yang tak terhingga serta do'a yang tak henti, dukungan, semangat, motivasi kepada penulis sehingga penulis bisa menyelesaikan skripsi ini.
2. Bapak Dr. Idris, M. Si, selaku Dekan Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Padang yang telah memberikan fasilitas-fasilitas dan izin dalam menyelesaikan skripsi ini.

3. Ibu Melti Roza Adry, S.E, M.E selaku Ketua Jurusan Ekonomi Pembangunan Ilmu Ekonomi Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Padang.
4. Ibu Dewi Zaini Putri, S.E, M.M selaku Sekretaris Jurusan Ekonomi Pembangunan Ilmu Ekonomi Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Padang.
5. Bapak Dr. Joan Marta S.E, M.Si selaku Dosen pembimbing yang telah memberikan banyak pelajaran, motivasi, kritik dan saran yang sangat berharga bagi penulis dalam pembuatan skripsi ini di waktu yang diinginkan.
6. Bapak dan Ibu Dosen Fakultas Ekonomi yang telah meluangkan banyak waktu dalam memberikan ilmu tentang soft skill, bantuan moral, material sehingga penulis dapat menyelesaikan studi dan penulisan skripsi ini.
7. Kak Lidya selaku Admin Jurusan yang telah banyak membantu urusan kelulusan kompre dan wisuda serta hal-hal lain yang terkait skripsi ini.
8. Bapak dan Ibu Staf Perpustakaan Fakultas Ekonomi yang memberikan penulis kemudahan dalam mendapat referensi.
9. Kepada rekan-rekan Jurusan Ilmu Ekonomi angkatan 2018 tanpa terkecuali dan senior dan junior Jurusan Ilmu Ekonomi yang telah bersedia membantu dan serta memberikan semangat dan motivasi kepada penulis hingga selesainya skripsi ini.
10. Kepada seluruh kawan-kawan Konsentrasi Moneter dan sahabat-sahabat terdekat angkatan 2018 yang telah mendukung memberi semangat dan membantu penulis hingga selesainya skripsi ini.

11. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebut satu persatu yang telah membantu dalam penyelesaian skripsi ini.

Akhirnya dengan kerendahan hati, penulis menyadari bahwa skripsi ini masih jauh dari kesempurnaan, oleh karena itu penulis mengharapkan saran dan kritik yang sifatnya membangun untuk kesempurnaan dimasa yang akan datang. Selanjutnya penulis berharap skripsi ini bermanfaat bagi pembaca umumnya dan penulis khususnya. Aamiin Yaa Rabbal'alamin. Dengan tulus penulis mengucapkan banyak terima kasih kepada pihak yang telah membantu, semoga Allah Subhanahu Wa Ta'ala memberikan keberkahan dan kebaikan bagi kita semua.

Padang, Maret 2022

Penulis

Fahmi Agusman



## DAFTAR ISI

ABSTRAK.....	i
KATA PENGANTAR .....	ii
DAFTAR ISI.....	v
DAFTAR TABEL.....	viii
DAFTAR GAMBAR .....	ix
BAB I.....	1
PENDAHULUAN .....	1
A. Latar Belakang .....	1
B. Rumusan Masalah .....	6
C. Tujuan Penelitian .....	7
D. Manfaat Penelitian .....	7
BAB II.....	9
KAJIAN TEORI, KERANGKA KONSEPTUAL DAN HIPOTESIS .....	9
A. Kajian Teori .....	9
1. Kredit.....	9
2. Kolektibilitas Kredit .....	11
3. Asimetris Informasi.....	15
4. Faktor yang Mempengaruhi Kredit Lancar .....	17
5. PT. Pegadaian.....	20
B. Kerangka Konseptual .....	23
C. Penelitian Sebelumnya .....	25
D. Hipotesis.....	26
BAB III .....	28
METODOLOGI PENELITIAN.....	28
A. Jenis Penelitian.....	28
B. Tempat dan Waktu Penelitian .....	28
C. Jenis dan Sumber Data .....	28
D. Teknik Pengumpulan Data.....	29
E. Variabel Penelitian.....	29
F. Definisi Operasional.....	30

G. Teknik Analisis Data.....	31
BAB IV .....	37
HASIL DAN PEMBAHASAN.....	37
A. Gambaran Umum Daerah Penelitian .....	37
1. PT. Pegadaian Area Padang .....	37
2. Produk PT. Pegadaian Area Padang.....	38
B. Deskriptif Variabel Penelitian.....	40
1. Deskripsi Kredit Lancar .....	40
2. Deskripsi Jenis Kelamin.....	41
3. Deskripsi Usia .....	41
4. Deskripsi Pendidikan.....	43
5. Deskripsi Status Perkawinan .....	44
6. Deskripsi Jumlah Tanggungan .....	45
7. Deskripsi Bidang Usaha .....	46
8. Deskripsi Kepemilikan Tempat Usaha .....	47
9. Deskripsi Lama Usaha.....	48
10. Deskripsi Pendapatan.....	49
11. Deskripsi Nilai Pinjaman.....	50
12. Deskripsi Produk.....	51
13. Deskripsi Rasio Cicil .....	52
C. Analisis Induktif.....	53
1. Regresi Logistik .....	53
2. Uji Hipotesis.....	60
D. Pembahasan.....	65
1. Pengaruh Karakteristik Nasabah Terhadap Peluang Kredit Lancar di PT. Pegadaian Area Padang .....	65
2. Pengaruh Karakteristik Usaha Terhadap Peluang Kredit Lancar di PT. Pegadaian Area Padang .....	68
3. Pengaruh Karakteristik Kredit Terhadap Peluang Kredit Lancar di PT. Pegadaian Area Padang .....	70
BAB V.....	73
PENUTUP.....	73
A. KESIMPULAN .....	73

B. SARAN .....	74
DAFTAR PUSTAKA .....	75
LAMPIRAN.....	78

## DAFTAR TABEL

Tabel 1. 1 Jumlah Nasabah PT. Pegadaian Area Padang.....	4
Tabel 2. 1 Kolektibilitas Kredit.....	14
Tabel 4. 1 Status Kredit Nasabah PT. Pegadaian Area Padang .....	40
Tabel 4. 2 Jenis Kelamin Nasabah PT. Pegadaian Area Padang .....	41
Tabel 4. 3 Jenis Kelamin Nasabah PT. Pegadaian Area Padang .....	41
Tabel 4. 4 Jenis Kelamin Nasabah PT. Pegadaian Area Padang .....	43
Tabel 4. 5 Status Perkawinan Nasabah PT. Pegadaian Area Padang.....	44
Tabel 4. 6 Jumlah Tanggungan Nasabah PT. Pegadaian Area Padang.....	45
Tabel 4. 7 Bidang Usaha Nasabah PT. Pegadaian Area Padang.....	46
Tabel 4. 8 Kepemilikan Tempat Usaha Nasabah PT. Pegadaian Area Padang .....	47
Tabel 4. 9 Lama Usaha Nasabah PT. Pegadaian Area Padang .....	48
Tabel 4. 10 Pendapatan Nasabah PT. Pegadaian Area Padang.....	49
Tabel 4. 11 Nilai Pinjaman Nasabah PT. Pegadaian Area Padang .....	50
Tabel 4. 12 Produk Nasabah PT. Pegadaian Area Padang.....	51
Tabel 4. 13 Rasio Cicil Nasabah PT. Pegadaian Area Padang .....	52
Tabel 4. 14 Uji G dan Koefisien Peluang Kredit Lancar di PT. Pegadaian Area Padang.	54
Tabel 4. 15 Uji Goodness of Fit.....	54
Tabel 4. 16 Uji G dan Koefisien Peluang Kredit Lancar di PT. Pegadaian Area Padang.	55
Tabel 4. 17 Hasil Uji Likelihood .....	60

## DAFTAR GAMBAR

Gambar 2. 1 Kerangka Konseptual.....	23
--------------------------------------	----

# **BAB I**

## **PENDAHULUAN**

### **A. Latar Belakang**

Lembaga keuangan merupakan salah satu lembaga yang memiliki peranan sangat penting dalam mendorong pertumbuhan ekonomi dan percepatan pembangunan. Baik itu lembaga keuangan bank maupun lembaga keuangan non bank, memiliki peranan yang sangat penting dalam mendukung laju pertumbuhan ekonomi, baik di negara berkembang maupun di negara maju sekalipun. Perusahaan yang usahanya bergerak dibidang sektor keuangan disebut lembaga keuangan, terdapat 2 jenis lembaga keuangan, yaitu lembaga keuangan perbankan dan lembaga keuangan non bank.

Dalam melakukan kegiatan penyaluran kredit kepada masyarakat, khususnya kepada pelaku usaha, lembaga keuangan tidak dapat dipisahkan dari risiko gagal bayar yang dilakukan oleh debitur. Karena perkembangan dunia usaha yang semakin pesat dan persaingan yang semakin ketat antara usaha mikro dan kecil, usaha kecil dan menengah (UKM) khususnya sektor perdagangan dinilai cukup berisiko untuk penyaluran kredit. Hal ini terlihat dari nilai kredit bermasalah (NPL) yang sebagian besar berasal dari kredit kepada usaha kecil dan menengah (UKM) di sektor perdagangan.

Sebagian besar pendapatan lembaga keuangan berasal dari kegiatan perkreditan, maka kredit macet dalam skala besar yang terus berlanjut tentu dapat mengganggu operasional bank yang juga menurunkan profitabilitas bank. Di sisi

lain, kredit bermasalah akan mempengaruhi stabilitas lembaga keuangan karena likuiditasnya menurun.

Penilaian kredit berdasarkan ketentuan Bank Indonesia (BI) dibagi menjadi beberapa golongan, diantaranya; (1) lancar, merupakan kredit yang tidak ada keterlambatan dalam proses pembayaran; (2) dalam perhatian khusus, merupakan kredit terdapat keterlambatan 1 – 3 bulan; (3) kurang lancar, merupakan kredit yang terdapat keterlambatan 4 – 6 bulan; (4) diragukan, merupakan kredit yang terdapat keterlambatan 6 – 9 bulan; dan (5) macet, merupakan kredit yang sudah terlambat lebih dari 9 bulan.

Peluang kelancaran kredit dapat dilihat dari banyak faktor, mulai dari karakteristik nasabah, karakteristik usaha, dan karakteristik kredit, serta faktor-faktor lainnya yang akan mempengaruhi penilaian kredit. Tujuan utama melihat faktor yang mempengaruhi kelancaran kredit adalah agar kreditur yakin bahwa kredit yang diberikan kepada nasabah tersebut benar-benar aman dan dapat dibayar sesuai perjanjian akad kredit. Pemberian kredit tanpa adanya penilaian terlebih dahulu akan sangat beresiko besar terhadap pengembalian yang akan dilakukan oleh nasabah. Jika terdapat kesalahan dalam penilaian kredit, maka bisa saja kredit yang seharusnya tidak layak menjadi layak untuk diberikan, sehingga akan menimbulkan resiko gagal bayar dikemudian hari oleh nasabah.

Banyaknya nasabah yang telah menyelesaikan proses pembayaran kredit tepat waktu merupakan suatu hal yang sangat baik untuk kesehatan perusahaan. Kelancaran kredit nasabah dalam proses pembayaran harus menjadi perhatian

khusus bagi Pegadaian guna keberlangsungan perusahaan. Hal ini dapat dilihat dari *Non Performing Loan* atau biasa disebut NPL. Semakin tinggi nilai NPL maka menunjukkan banyaknya nasabah yang tidak membayar kewajibannya. Begitupun sebaliknya, semakin kecil NPL maka menunjukkan kesadaran nasabah dalam melakukan pembayaran kewajibannya semakin meningkat. Itulah fungsi diperlukannya analisis kredit atau analisis peluang kredit lancar yang akan menunjukkan seberapa besar kemungkinan nasabah untuk membayar kewajibannya secara lancar.

PT. Pegadaian merupakan salah satu lembaga keuangan bukan bank, yang berperan sebagai penyedia dan pemberi layanan kredit bukan bank, sebagaimana telah diatur dalam PP Nomor 4 Tahun 2008, Lembaga Keuangan Bukan Bank adalah perusahaan asuransi, perusahaan reasuransi, dana pensiun, lembaga pembiayaan, lembaga penjaminan, dan perusahaan efek sebagaimana dimaksud dalam peraturan perundang-undangan.

PT. Pegadaian memiliki sejarah yang panjang dan telah berganti dari berbagai bentuk badan hukum, terbentuk pada tahun 1746 yang bermula sebagai Bank Van Leening yang didirikan oleh VOC dan mulai didirikan sebagai Pegadaian negara pertama di Sukabumi pada 1 April 1901. PT. Pegadaian yang telah berganti-ganti badan hukum sejak awal berdiri, dan hingga saat ini telah berubah bentuk badan hukum dari “Persero” ke “Perseroan Terbatas” pada 23 September 2021 berdasarkan Peraturan Pemerintah Nomor 73 Tahun 2021.



Pada tabel 1.1 memperlihatkan jumlah nasabah pada PT. Pegadaian Area Padang. Disana terlihat jumlah nasabah yang masih aktif per tanggal 23 Januari 2022. Data ini memperlihatkan bahwa dari 4 produk PT. Pegadaian terdapat sebanyak 1024 nasabah aktif (termasuk nasabah yang telah melakukan restrukturisasi) yang melakukan pinjaman. Semakin banyak nasabah akan membuat OSL (*Outstanding Loan*) semakin tinggi pula. Perlunya analisis tentang peluang kredit lancar akan membuat kredit yang bermasalah pada kolektibilitas 2 hingga 5 dapat dikurangi, sehingga akan semakin banyak nasabah yang berada pada status kredit lancar.

Tabel 1. 1 Jumlah Nasabah PT. Pegadaian Area Padang  
Per 23 Januari 2022

Cabang	Jumlah Nasabah
Kreasi	801
Flexi	68
Arrum BPKB	248
Rahn Tasjily Tanah	87
<b>Total</b>	<b>1024</b>

Sumber: *Management Information System* PT. Pegadaian Area Padang

Banyak manfaat yang dirasakan oleh para pelaku UMKM dengan adanya pinjaman modal usaha yang disediakan oleh PT. Pegadaian, sehingga dari sisi PT. Pegadaian sendiri yang merupakan salah satu BUMN perlu adanya pengelolaan

bagi aset yang mereka miliki. Sehingga penting bagi PT. Pegadaian untuk menilai karakteristik dari calon nasabah, hal itu dilakukan sebagai langkah awal untuk menjaga kredit yang diberikan pada nasabah tetap berada pada status lancar.

Dikutip dalam laporan posisi keuangan PT. Pegadaian, kredit yang merupakan pinjaman yang diberikan termasuk kedalam aset, sehingga dengan begitu tingkat kelancaran pengembalian oleh nasabah akan mempengaruhi aset dari PT. Pegadaian itu sendiri. Ketidاكلancaran nasabah dalam membayar angsuran kredit pada PT. Pegadaian akan menimbulkan risiko kredit, yang mana risiko kredit merupakan risiko yang muncul akibat kegagalan debitur dan/atau pihak lain dalam memenuhi kewajiban kepada PT. Pegadaian. Dalam prosesnya untuk menyalurkan kredit kepada nasabah, banyak hal yang akan menjadi pertimbangan dalam pengambilan keputusan. Hal yang menjadi pertimbangan dalam dilihat dari beberapa karakteristik, baik dari nasabah, usaha, dan bahkan dari kredit yang diajukan oleh nasabah. Karakteristik-karakteristik tersebutlah yang akan dijadikan sebagai bahan untuk mengambil keputusan apakah nasabah tersebut layak diberikan kredit atau tidak.

Analisis peluang kredit lancar merupakan cara untuk menghitung kelayakan kredit sebuah usaha atau nasabah. Jadi dengan adanya analisis ini dapat dilihat kemampuan sebuah usaha atau nasabah dalam kemampuannya membayar kredit, agar tidak terjadi resiko gagal bayar. Semakin bagus analisis sebuah usaha atau nasabah dalam kemampuannya membayar kewajiban kredit, maka akan semakin mudah pencairan untuk usaha atau nasabah tersebut. Suprihono Setyawan dan Bellya Yulianti (2019) merupakan peneliti terdahulu telah membuktikan bahwa

karakteristik nasabah, jangka waktu peminjaman dan kemampuan mengelola kredit berpengaruh secara bersama-sama dan signifikan terhadap kredit macet di KSP Arofah Kota Kendal. Ada juga penelitian yang dilakukan oleh Dwi Yanti Arinta yang menunjukkan bahwa karakteristik usaha berpengaruh terhadap kemampuan debitur dalam membayar kredit, sedangkan karakteristik individu tidak berpengaruh terhadap kemampuan debitur dalam membayar kredit di BPR Jawa Timur Cabang Probolinggo. Namun belum ada penelitian mengenai faktor pengaruh kredit lancar, sehingga penulis berusaha mengetahui sejauh mana faktor karakteristik nasabah, karakteristik usaha, dan karakteristik kredit dalam mempengaruhi kelancaran kredit nasabah. Berdasarkan uraian diatas, penulis tertarik melakukan penelitian dengan judul sebagai berikut **“Analisis Peluang Kredit Lancar Studi Kasus; PT. Pegadaian Area Padang”**.

## **B. Rumusan Masalah**

Berdasarkan permasalahan diatas maka dapat dibuat rumusan masalah tentang beberapa faktor yang mempengaruhi kredit lancar, agar dapat diketahui penyebabnya dari permasalahan penelitian ini.

1. Bagaimana pengaruh karakteristik nasabah terhadap kredit lancar?
2. Bagaimana pengaruh karakteristik usaha terhadap kredit lancar?
3. Bagaimana pengaruh karakteristik kredit terhadap kredit lancar?

### **C. Tujuan Penelitian**

Berdasarkan rumusan masalah yang telah dipaparkan diatas, mata tujuan yang hendak dicapai dari penelitian ini adalah sebagai berikut.

1. Untuk mengetahui pengaruh karakteristik nasabah terhadap kredit lancar.
2. Untuk mengetahui pengaruh karakteristik usaha terhadap kredit lancar.
3. Untuk mengetahui pengaruh karakteristik kredit terhadap kredit lancar.

### **D. Manfaat Penelitian**

#### 1. Bagi Penulis

- a. Sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Fakultas Ekonomi Universitas Negeri Padang.
- b. Mengimplementasikan ilmu yang sudah diperoleh selama dunia perkuliahan.
- c. Sumbangsih pemikiran sebagai literatur ilmiah dalam memperkaya wawasan mahasiswa dan masyarakat yang sedang mempelajari analisis kredit lancar.

#### 2. Bagi Ilmu Pengetahuan

Bagi peneliti lain yang melakukan penelitian pada tema dan masalah yang sama, penulis berharap tulisan ini dapat dijadikan sebagai referensi dalam meneliti. Penulis juga berharap tulisan ini dapat berkontribusi terhadap ilmu pengetahuan.

#### 3. Bagi Pihak Lainnya

Hasil penelitian ini nantinya diharapkan dapat menjadi salah satu landasan pemikiran dan pertimbangan bagi peneliti selanjutnya dan terkhusus Pegadaian Area Padang, serta dapat memberikan pengaruh positif terhadap Pegadaian Area Padang untuk meningkatkan kualitas pelayanan terhadap nasabah.